



หลักสูตร นำเสนออย่างมั่นใจ Present Like a Pro



หลักการและเหตุผล

.....หลายครั้งที่คุณอาจพลาดโอกาสสำคัญในชีวิตเพราะขาดสิ่งนี้

- คำพูดบาดลึกในใจให้โลกจำ ...
- น้ำเสียงที่ขาดพลังแรงดังตูดลูกค้า ใช้ระดับเสียงผิด ?...
- บุคลิกภาพปิดแต่...คุณไม่รู้ตัว ผู้ฟังหน่ายหนี
- ประหม่าในการพูดท่ามกลางคนจำนวนมาก
- เตรียมข้อมูลมาไม่ดีพอ สไลด์เดิมๆ ยาว น่าเบื่อ
- ลีลาการนำเสนอธรรมดาไม่โดดเด่น ฟังแล้วง่วง

.....และอีกหลายเรื่องที่น่าเสียดาย เมื่ออบรมไปแล้วคุณจะตัดความกลัวทุกสิ่งไป!!!

หลักสูตร “ Effective Presentation Skills with Confidence ” (นำเสนออย่างมั่นใจ Present Like a Pro) เป็นหลักสูตรที่เหมาะสมสำหรับผู้ที่ต้องการสร้างจุดขายให้ตนเอง ฝึกพูดให้มีจังหวะโดนใจ หลักสูตรนี้ใช้เทคนิคการอบรมต่างประเทศแบบ Pitching ทำอย่างไรให้การนำเสนอทุกงานทุกอาชีพมีความว้าว!น่าสนใจ ทั้งบุคลิกภาพ(External Personality) การเตรียมเนื้อหา สไลด์ การใช้ น้ำเสียงในการสนทนา การเว้นจังหวะระยะห่างในการให้ลูกค้าได้เลือกเรา หลักการวิเคราะห์หัวใจผู้ฟัง เทคนิคการแก้ปัญหาเฉพาะหน้า กรณีเจอการComplaintหน้างาน(How to

Problem Solving) ฝึกเตรียมงานเสนอเขียนแกนสำคัญของเรื่อง(Script) เทคนิคการนำเสนอจัดทำสไลด์(Slides) สี อักษร ภาพ **Workshop เทคนิค**
เล่าเรื่อง (Story telling Techniques) เทคนิคการสื่อสารเมื่อเจอลูกค้าหรือนักลงทุน (Elevator Pitch & Impression Pitch)
ตลอดการอบรมจะมีการ Role Playing

วิทยากรเป็นที่ปรึกษาองค์กรและที่ปรึกษางานขายสินค้า บริการ มีเทคนิคที่หลากหลายทั้งการเตรียมตัว วิธีแก้ไขโจทย์ที่ยาก
การเอาตัวรอดในสถานการณ์ที่ไร้ข้อมูลสำคัญในมือ เชื่อแน่ว่าผู้เรียนจะสนุกไปกับการเรียนรู้แนวใหม่ ที่มีทั้งการอบรมในห้องเรียนและโจทย์ Homework
ที่วิทยากรมอบหมายให้ เพื่อฝึกแก้ไขตามสถานการณ์นำไปใช้จริง หลังออกจากห้องเรียน

หัวข้ออบรม

- เรียนรู้ทฤษฎีการบริหารลูกค้าแบบองค์รวมคือ ? “ CRM Management ? ”
- เทคนิคการฝึกใช้น้ำเสียงทำทางแบบโปร “Voice exercise - A Deeper Pitch”
- เทคนิคการเปิด- ปิดการขายแบบ S.P.I.N & N.E.A.T Selling Pitch
- เทคนิคการนำเสนอแบบ A.R.T of Storytelling & Elevator Pitch
- ฝึกเทคนิคการนำเสนอสไลด์มาตรฐานการใช้สี (Infographic Present Pitch)
- เทคนิคการแก้ปัญหาเฉพาะหน้าที่หลากหลาย (How to Problem Solving)
- กรณี Complaint Handling, เจรจาต่อรอง Negotiation
- Presenting : นำเสนอรายบุคคล/คู่ Partner ตามโจทย์ Homework
- Debate : Master Class “ I Pitch ,You Pitch ,All Pitch” 1 Hrs.
- Immediate Feedback (อาจารย์ให้คำแนะนำจุดอ่อนจุดแข็งที่ต้องปรับรายบุคคล)

สิ่งที่คาดว่าจะได้รับ

1. ผู้เข้าอบรมเรียนรู้ค้นพบบุคลิกภาพและศักยภาพตนเอง
2. ผู้เข้าอบรมเข้าใจหลักการนำเสนอแบบมืออาชีพ Like A Pro
3. ผู้เข้าอบรมสามารถนำแนวทางการนำเสนอไปใช้จริงในหน้าที่งาน
4. ผู้เข้าอบรมมีภาวะผู้นำ มีภาพลักษณ์ที่สง่างามในอิริยาบถการนำเสนอ

เหมาะสำหรับใคร ?

- ผู้จัดการ
- หัวหน้างาน
- หัวหน้าทีม

- พนักงานระดับผู้ชำนาญงาน

ระยะเวลา

1 วัน (6 ชั่วโมง)

รูปแบบการอบรม

- Case Study (ตัวอย่างกรณีศึกษา)
- Role Playing (ตัวอย่างสถานการณ์จำลอง)
- Debate (ชม. แข่งขันนำเสนอเป็นทีมหน้าห้องอบรม)
- Workshop (ฝึกการทำเทคนิคจำลอง)
- Homework (อาจารย์มอบหมายโจทย์ให้ลงพื้นที่)

หมายเหตุ

ติดต่อเรา

บริษัท ออเรียนทอล ฟีนิกซ์ คอนซัลแตนท์ จำกัด

Oriental Phoenix Consultant Co.,Ltd.

แผนกลูกค้าสัมพันธ์ (CSS) จันทร์ - เสาร์

โทร 091-436-9887 , 081-587-5686

E-Mail : ophconsultant@gmail.com / info@ophconsultant.com



Line ID : @023vvybd

ติดตามได้ที่

เว็บไซต์ : www.ophconsultant.com

Facebook : www.ophconsultant.com/ophconsultant

Oriental Phoenix Consultant Co.,Ltd.